Notre entreprise, active dans le secteur annexe de la construction dans la région Zurich et disposant d'une succursale supplémentaire à Bex VD, est l'un des principaux fournisseurs de produits pour la construction à sec, de profilés pour crépis intérieurs et extérieurs et de systèmes de façades. Avec nos systèmes de climat intérieur et d'acoustique des locaux, nous sommes l'interlocuteur privilégié des architectes et des maîtres d'ouvrage pour des solutions modernes.Pour renforcer notre équipe, nous recherchons un(e) :

REPRÉSENTANT ET CONSEILLER TÉCHNIQUE 100%
dans la vente technique pour la Suisse romande
(Région : Vaud, Fribourg, Valais et environs)

TA NOUVELLE FONCTION

- Vente de nos produits de qualité innovants
- Conseil technique aux clients et revendeurs existants
- Acquisition de nouveaux clients / revendeurs
- Élaboration, avec les clients / revendeurs, de l'assortiment de produits optimal et adapté à leurs besoins
- Soutien aux planificateurs sur les grands projets
- Collaboration étroite avec le commerce de matériaux de construction de la région
- Élaboration autonome d'appels d'offres / métrés
- Suivi et rapport des offres
- Atteinte des objectifs de chiffre d'affaires et de rendement selon les objectifs fixés dans le secteur de vente correspondant

TON PROFIL

- Formation technique de base dans le secteur de la construction
- De préférence des connaissances du secteur de la construction à sec
- Grande compréhension technique en général
- Expérience dans la vente externe, assurance dans la négociation et sens commercial
- AUTONOME, doté(e) d'un bon esprit de communication et d'équipe, ouvert(e), fiable, résistant(e) au stress et flexible
- Mentalité de battant(e), déterminé(e), ambitieux/ambitieuse et prêt(e) à agir
- Bon niveau d'allemand, à l'oral comme à l'écrit

NOTRE OFFRE POUR TOI :

- Un environnement de travail dynamique (hiérarchie plate, horaires de travail flexibles, etc.)
- Une opportunité peu commune ainsi qu'une grande marge de manœuvre pour tes idées et ton esprit d'initiative
- Une ambiance de travail collégiale et une infrastructure moderne
- Des tâches exigeantes et stimulantes avec des produits remarquables et tournés vers l'avenir
- Nous encourageons la formation continue
- Salaire attractif (salaire fixe et possibilité de bonus en cas d'atteinte des objectifs), bonnes prestations sociales, véhicule de société

ENTRÉE EN FONCTION

- à convenir

As-tu envie de relever ce défi passionnant ? Je me réjouis de recevoir ta lettre de motivation courte et convaincante, accompagnée de ton CV (avec photo) et de tes derniers certificats de travail. **Merci de noter que nous ne prenons en considération que les candidatures correspondant à notre profil de poste – en particulier avec une expérience avérée dans la vente et dans notre secteur d'activité.** Nous te remercions de ta compréhension : nous ne pouvons répondre qu'aux candidatures qui correspondent aux exigences de ce poste.

➔ Andrea Gaertner, Responsable RH, jobs@protektor.ch